

Heb jij het commercieel talent waarmee je bijdraagt aan het succes van Tradim?



Ons bedrijf Tradim BV is gevestigd in het Gelderse Didam. Wij zijn actief in de zakelijke (B2B) markt en leveren als specialist al meer dan 15 jaar dim-oplossingen voor ledverlichting. De afzetgebieden zijn voornamelijk Nederland, België en Duitsland.

Het is onze missie om de markt te voorzien van slimme, betaalbare en eenvoudig installeerbare dimoplossingen voor alle soorten lichtbronnen. Onze doelgroepen zijn de doe-het-zelf (DHZ)-branche, elektrotechnische groothandels, fabrikanten van verlichtings-armaturen en lichtbronnen en geselecteerde webshops. Meer informatie: www.tradim.nl

Wij zijn een klein maar ambitieus team van 8 medewerkers en wij hechten veel waarde aan kwaliteit, klantgerichtheid en teamwork. Essentiële kwaliteiten voor de sterk concurrerende en dynamische branches waarin wij actief zijn.

Om onze klanten nog beter te kunnen bedienen en sneller in te spelen op de grote kansen in de markt zoeken wij een zelfstandig werkende:

Commercieel medewerker (minimaal 32 uur)

Kern van de functie

Als Commercieel Medewerker draag je bij aan het commerciële succes en de klantgerichtheid van Tradim in de markt. Je onderhoudt actief de contacten met klanten en andere relaties, verwerkt klantorders, handelt vragen snel en correct af en initieert commerciële acties. Je werkt nauw samen met de Manager Sales & Marketing.

Wat zijn je taken en verantwoordelijkheden

- Ondersteuning van de Verkoop Buitendienst, zoals het maken van bezoeksafspraken, het uitwerken en opvolgen van offertes en het versturen van informatie naar relaties.
- Verwerken van klantorders en het communiceren over levertijden, eventueel in overleg met Logistiek.
- Onderhouden van contacten met klanten, o.a. op basis aanvragen om informatie, verkooplanalyses en commerciële acties.
- Afhandelen van klantvragen en vragen van gebruikers van Tradim producten zoals particulieren en installateurs. Waar nodig ondersteunt de Product Engineer je.
- Periodiek overleg met Logistiek om voorraden af te stemmen op klantorders en prognoses.
- Het verrichten van overige voorkomende werkzaamheden zoals telefoonafhandeling, financiële en administratieve werkzaamheden (Exact Online). Indien nodig bezoek je klanten op locatie.

Functie-eisen

- MBO, bij voorkeur in een commerciële richting. Gevoel voor techniek is een pré.
- Een uitstekende beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift. Duits is een pré.
- Multi-tasker en een echte doener;
- Proactief en bereid verantwoordelijkheid te nemen;
- Goede beheersing van Microsoft Office (Outlook, Word en Excel).

Persoonlijke eigenschappen

- Werkt zelfstandig, maar kan ook goed in teamverband functioneren;
- Communicatief sterk en een goede gesprekspartner voor klanten en relaties;
- Commercieel inzicht, klantgericht en proactief;
- Administratief goed onderlegd en handig in het gebruik van systemen;
- In staat om snel te schakelen tussen diverse werkzaamheden en weet ook in hectische situaties het overzicht te behouden;

Heb jij het commercieel talent waarmee je bijdraagt aan het succes van Tradim?



- Creatief en denken in oplossingen;
- Gebruikt feedback voor de persoonlijke ontwikkeling;
- Klantvriendelijke houding en klantgerichte instelling.

Maar het belangrijkste is dat je het prettig vindt om in een klein team te werken waar de lijnen kort zijn en je ruimte krijgt voor eigen initiatief.

Wat wij bieden

Je krijgt de unieke kans om je commerciële vaardigheden in te zetten bij een nichespeler met een heel interessant klantenbestand. Namen als Gamma, Karwei, Bauhaus en Hornbach zul je vast wel kennen. Je komt te werken bij een mensgericht en sociaal bedrijf met collega's die elkaar graag helpen. En wij organiseren actieve bedrijfsuitjes. Voorbeelden? Slipcursus, waterskiën of karten.

Voor ons is 'maatschappelijk verantwoord ondernemen' geen loze kreet maar onderdeel van ons DNA. Zo werken wij samen met Laborijn, een regionale organisatie die mensen helpt met een afstand tot de arbeidsmarkt. Verder is bij de nieuwe inrichting van ons kantoor aandacht besteed aan duurzaamheid.

Kortom, los van de functie is Tradim gewoonweg een heel leuk en sociaal bedrijf om bij te werken!

Naast dit alles bieden we je ook nog:

- Prima salaris
- Uitstekende pensioenregeling
- 25 vakantiedagen o.b.v. een 40-urige werkweek
- Winstdelingsregeling
- De mogelijkheid om je via opleiding en training verder te ontwikkelen
- Een flexibele invulling van het aantal uren dat je wilt werken, met een minimum van 32 uur per week
- Het in overleg vinden van een balans in het werken op kantoor en vanuit huis

Spreekt dit je aan? Stuur je motivatie en cv naar vincent.arentz@tradim.nl

Wil je meer informatie? Neem contact op met Vincent Arentz, directeur-eigenaar.